

# BOLETÍN: NEGOCIAR CON ÉXITO: TÉCNICAS Y ESTRATEGIAS

## DATOS DE LA EMPRESA:

Empresa:   
Sector:   
Dirección:   
C.P:  Provincia:   
Teléfono:  Fax:   
CIF:   
E-MAIL FACTURACIÓN: @

## DATOS DEL ASISTENTE:

Nombre y Apellidos:   
Cargo:   
E-mail: @  
Teléfono:

FECHA DE LA CONVOCATORIA:

DURACION: 14 horas

ASISTENTES: 5 a 8 personas máximo

PRECIO: 680 €/persona (788,80 € IVA Incluido)

Él precio incluye la asistencia al seminario, materiales, almuerzos y coffee-break. (IVA no incluido)

FORMA DE PAGO:

- Cheque nominativo     Transferencia Bancaria

Banesto: 0030-1835-20-0297780273

Imprescindible abonar la cuota de inscripción del curso antes de la realización del mismo. El pago deberá efectuarse inmediatamente antes de remitir el Boletín de Inscripción, adjuntando al mismo tiempo una copia de la transferencia bancaria, sin la cual, no se hará efectiva la reserva de plaza.

Sello y Firma:

### CANCELACIONES:

En caso de que la persona inscrita no pudiera asistir a la acción formativa en la fecha prevista, se podrá admitir la sustitución de la plaza, si esto no fuera posible y se comunica por fax la cancelación hasta 5 días antes del inicio de las jornadas, se devolverá el importe menos un 12% por gastos administrativos. Pasado ese periodo no nos será posible rembolsar el importe de la inscripción.

Asimismo, PSICOLOGOS EMPRESARIALES se reserva el derecho de cancelación de cualquiera de los cursos programados.

## MADRID

Ferraz, 7  
28008 Madrid  
Tel.: (34) 902 998 534  
Fax: (34) 91 559 12 30

## BARCELONA

Consell de Cent, 355-  
4º2º  
08007 Barcelona  
Tel.: (34) 902 998 534  
Fax: (34) 93 488 34 79

## VALENCIA

Almirante Cadarso, 25  
1ª Planta 2º Puerta  
46005 Valencia  
Tel.: (34) 96 333 46 60  
Fax: (34) 96 333 46 56

Reserve su plaza:

Tif.: 902 998 534

Fax: 91 559 12 30

S  
E  
M  
I  
N  
A  
R  
I  
O  
S